

TÉCNICAS DE DELEGACIÓN



OBJETIVOS

- Definir la práctica de delegar y distinguirla de otras actividades rutinarias de supervisión.
- Comprender el impacto que poduce delegar en la estructura organization en el alcance del control de la dirección.
- 3. Conocer los diferentes stilos de delegación.
- Identificar los elémentos básicos de las técnicas que permiten desarrollar al personal para que actúe eficientemente en los procesos de delegación.
- Tratar los principales problemas y dificultades asociados a la delegación.
- 6. Analizar el "empowerment" como nivel superior de los procesos de delegación.

CONTENIDOS

- 1. QUÉ ES DELEGAR
- 2. PRINCIPALES ESTILOS DE DELEGACIÓN
- 3. RELACIÓN CONTROL LIBERTAD DE ACCIÓN
- 4. DELEGACIÓN Y PERFIL DEL COLABORADOR
- 5. DELEGACIÓN Y ANÁLIOS TRANSACCIONAL
- 6. TÉCNICAS PARA PÉSARROLLAR A LOS COLABORADORES
- 7. EMPOWERMENT Y DELEGACIÓN
- 8. ESTRATEGIAS DE INFLUENCIA PARA IMPLANTAR LA DELEGACIÓN

PRESENTACIÓN

FRECUENTEMENTE NOS ENCONTRAMOS:

- Saturados de trabajo.
 - Sin tiempo suficiente.
- Responsables máximos de todo lo que ocurre...

EXPERIMENTANDO

✓ Estrés.

- ✓ Miedo a distribuir el t > vo entre "los on os"
- ✓ La obligació. de saberlo todo.
 - **Desconfianza.**
 - ✓ Frustración por la irresponsabilidad de "los otros".

Con el incremento de la presión en el trabajo, necesario:

Motivar al personal.

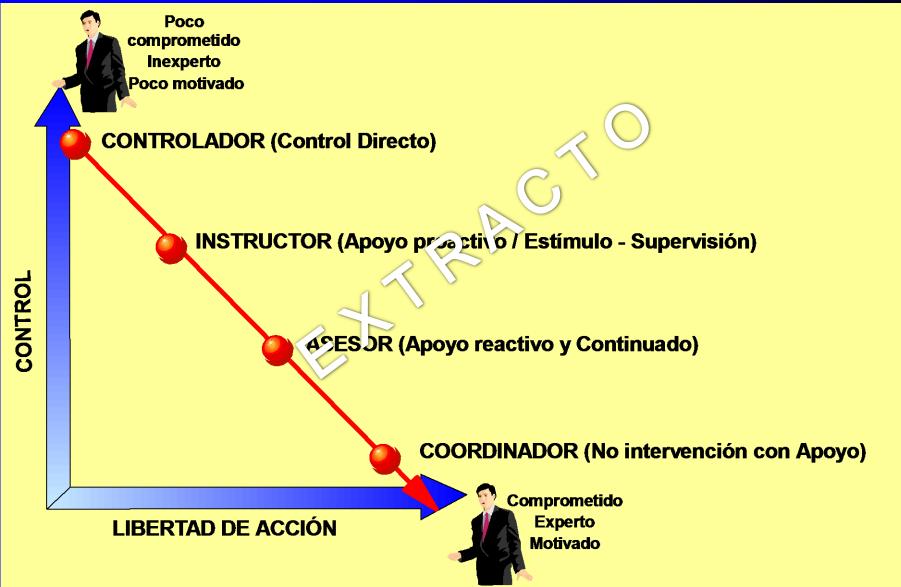
- Compartir la responsabilidad.
- ▶ Desarrollar y "potenciar" a los miembros de la organización.

PARA MEJORAR EL RENDIMIENTO INDIVIDUAL Y GRUPAL

LA SOLUCIÓN ESTÁ EN SABER DELEGAR

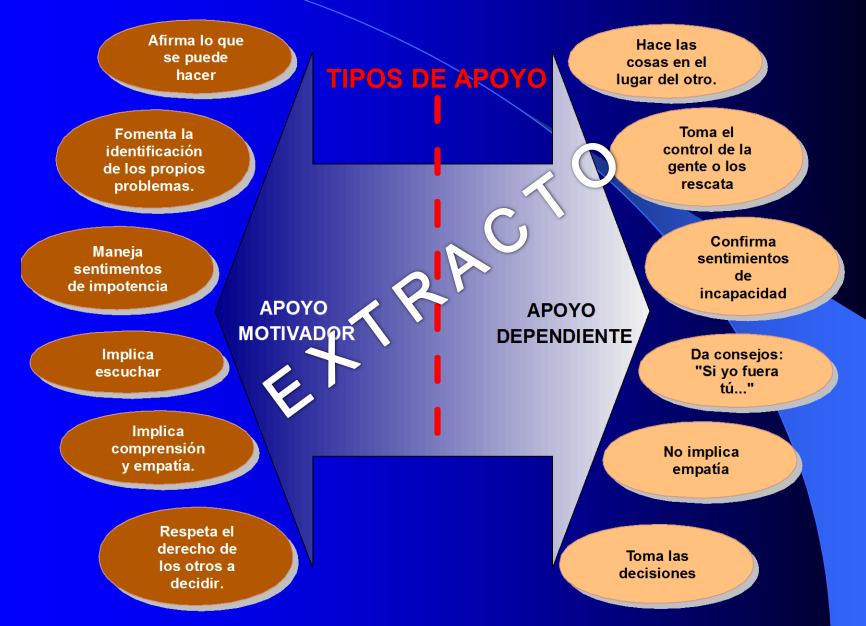
Copyright © HRTools Center

RELACIÓN CONTROL – LIBERTAD DE ACCIÓN PARA CADA ESTILO DE DELEGACIÓN



Copyright © HRTools Center www.hrtoolscenter.com

TÉCNICAS PARA DESARROLLAR A LOS COLABORADORES TIPOS DE APOYO CAPACITADORES



Copyright © HRTools Center

ESTRATEGIAS DE INFLUENCIA PARA IMPLANTAR LA DELEGACIÓN

ETAPAS DE DESARROLLO

LOS JEFES TOMAN LAS DECISIONES

PERSONAL MOTIVADO, **INEXPERTO Y RECIEN INTEGRADO**

PERSONAL MEDIO **MOTIVADO, CON EXPERIENCIA Y PERTENENCIA**

Allo.

PERSONAL MUY MOTIVADO EXPERTO Y COMETIDO

EL **PERSONAL TOMA LAS DECISIONES**

ESTRATEGIAS

Introducir sistemas para compartir información y obtener sugerencias de los subordinados

Fomentar que los subordinados asuman responsabilidades para su propio desarrollo.

Formar "círcu calida y gru os de

Implicar a los subordinados en la toma de decisiones y la solución de problemas

Desarrollar el trabajo en equipo.

Elegir un departamento o sección de la empresa como "piloto" para todos los demás.

Seleccionar personal apropiado, muy motivado que haga su propio desarrollo y apoye a los otros.

Utilizar un problema o proyecto en partícular como vehículo para desarrollar el concepto y la práctica.

BASES DE IMPLEMENTACIÓN

Copyright © HRTools Center